

Entspannte Auszeit

Masken sind Apothekenstars. Ob im Einzelsachet, Tube oder Tiegel: besondere Zutaten wie Heilerde, Totes Meer-Salz oder Mineralton versorgen die Haut mit einer Extraportion Pflege.



© Wavebreakmedia/Micro / fotolia.com

trocknen. Trockene Haut freut sich über Produkte mit hochwertigen Pflanzenölen aus Oliven, Mandeln oder Jojoba sowie Totem Meer Salz. Wer einfach etwas Frische tanken möchte, verwöhnt sich mit Extrakten aus Mango, Papaya, Melone oder wählt ein Multivitaminprodukt. Spezialprodukte, beispielsweise nach dermatologischen Peelings, welche die nun sehr gereizte Haut effektiv beruhigen, finden Kunden ebenfalls in Ihrem Sortiment.

Lassen Sie probieren Sie heißen Seidenkokon, Hydro, Hautklar, Anti-Falten oder Entspannung. Masken aus Ihrem Sortiment bieten sich an, um Kunden auf die hochwertige Qualität von Apothekenkosmetik aufmerksam zu machen. Produkte, für die Einzelanwendung sind preislich attraktiv, lassen sich prima auf Reisen mitnehmen und verfügen dabei über erprobte und wirksame Inhaltsstoffe. Planen Sie eine Maskenaktion im Verkaufsraum. Dazu muss sich niemand öffentlich sein Gesicht einpinseln lassen. Tragen Sie einen Klecks Maske auf den Handrücken des Kunden auf, dann einwirken lassen. Je nach Beschaffenheit überschüssige Reste mit einem Tuch abwischen oder mit warmem Wasser entfernen. Kunden können schnupfern, spüren wie sich das Produkt auf ihrer Haut verhält und binnen kurzer Zeit erleben, wie angenehm und wohltuend es wirkt. Nutzen Sie die Einwirkzeit, um über spezielle Inhaltsstoffe des Produktes zu informieren. Sinnvoll ist es, dazu ein paar Exemplare zu präsentieren.

Nicht nur während einer Kosmetikbehandlung bescheren sie Kunden erholsame Momente und pflegen dabei intensiv. Masken sind im Grunde für jeden etwas. Denn in der Apotheke ist das Angebot an Spezialprodukten immens. Selbst bei äußerst sensibler Haut gibt es wirksame Formulierungen, die einfach nur gut tun.

Warum überhaupt Masken? Sie sind unverzichtbarer Bestandteil, wenn man sich etwas Gutes tun will. Je nach Zusammensetzung können

sie blitzschnell straffend wirken. Solche Schönmacher bieten sich an, wenn Kunden beispielsweise für einen besonderen Anlass frisch und erholt aussehen möchten. Die meisten Produkte sind wahre Feuchtigkeitsbooster mit Hyaluronsäure, Aloe Vera, Urea oder DHB400. Bewährt haben sich auch sämtliche Produkte für fettige und Mischhaut. Heilerde oder Tonmineralien wirken Unreinheiten entgegen, absorbieren überschüssiges Sebum und verfeinern Poren. Salicylsäure, Benzoylperoxid oder Fruchtzynzyme können Pickel und Mitesser aus-

Keine Haustiere für unsere

HAUSTIERE



4 Punkte gegen Flöhe:

- 1 **Bekämpfung**
- +
- 2 **Vorbeugung am Tier mit Advantage®**
- 3 **Umgebung mit Bolfo® Fogger oder Spray**
- 4 **Bandwurm nicht vergessen!**



Weitere Informationen zum 4-Punkte-Programm und zu den Produkten von Bayer erhalten Sie unter www.aposervice.bayer.de

Advantage® Lösung zum Auftropfen auf die Haut für Hunde, Katzen und Zierkaninchen. Wirkstoff: Imidacloprid. **Zusammensetzung:** 1 ml Lösung enthält 100 mg Imidacloprid und 1 mg Butylhydroxytoluol. Sonstige Bestandteile: Benzylalkohol, Propylencarbonat. Füllmengen: 1,0 ml, 2,5 ml oder 4,0 ml bzw. 0,4 ml oder 0,8 ml. **Anwendungsbereiche:** Zur Vorbeugung und Behandlung des Flohbefalls bei Katzen. Zur Behandlung des Flohbefalls bei Zierkaninchen. Die am Tier befindlichen Flöhe werden innerhalb eines Tages nach Behandlung abgetötet. Die einmalige Behandlung wirkt 3 bis 4 Wochen lang gegen Flöhe bei Katzen und bis zu einer Woche bei Zierkaninchen, sofern diese zuvor durch einen Tierarzt diagnostiziert wurde. Zur Vorbeugung und Behandlung des Flohbefalls und zur Behandlung des Haarlingbefalls (Trichodectes canis) bei Hunden bis 4 kg Körpergewicht. Bei Hunden über 4 kg Körpergewicht ist das der Gewichtsklasse entsprechende Advantage® Tierarzneimittel für Hunde zu verwenden. Innerhalb von 24 Stunden nach Anwendung von Advantage® werden die auf dem Hund befindlichen Flöhe abgetötet. Die einmalige Behandlung wirkt 4 Wochen lang gegen Flöhe. Das Tierarzneimittel kann als Teil eines Behandlungsplans zur Kontrolle der Flohallergiedermatitis (FAD) verwendet werden. **Gegenanzeigen:** Nicht anwenden bei unter 8 Wochen alten Saugwelpen. Nicht anwenden bei Kaninchen, die für den menschlichen Verzehr vorgesehen sind. Nicht anwenden bei Zierkaninchen, die jünger als 10 Wochen alt sind. Nicht anwenden bei bekannter Überempfindlichkeit gegenüber dem Wirkstoff oder einem der sonstigen Bestandteile. **Nebenwirkungen:** Das Tierarzneimittel schmeckt bitter. Daher kann das Ablecken der Applikationsstelle unmittelbar nach Auftragung der Lösung Speicheln verursachen. Dies ist kein Zeichen einer Vergiftung und klingt nach einigen Minuten ohne weitere Behandlung wieder ab. In sehr seltenen Fällen können bei Katzen, Hunden und Kaninchen Hautreaktionen wie vorübergehender Haarausfall, Rötung, Juckreiz und/oder eine entzündliche Reaktion an der Applikationsstelle auftreten. Bei Katzen und Hunden wurde in Ausnahmefällen auch über Anzeichen von Unruhe, übermäßiges Speicheln und nervöse Symptome wie Koordinationsstörungen, Zittern und Abgeschlagenheit berichtet. **Apothekenpflichtig.** Zulassungsinhaber: Bayer Vital GmbH, 51368 Leverkusen. Druckversion: 02/2015

Bolfo® Umgebungs-spray und Bolfo® Fogger gegen Flöhe bei Hunden und Katzen. Bolfo® Umgebungs-spray und Bolfo® Fogger nicht am Tier anwenden. Biozidprodukte vorsichtig verwenden. Vor Gebrauch stets Etikett und Produktinformationen lesen. Bayer Vital GmbH, 51368 Leverkusen. Druckversion: 02/2015

Wirkung voll entfalten kann, empfehlen Sie vorab ein Peeling. Dieses löst mit feinsten abgerundeten Partikeln, beispielsweise Wachskügelchen aus natürlichem Öl oder aus gemahlene Schalen und Kernen, Hornschüppchen sanft und effektiv. Wünschen Kunden Produkte ohne Körnchen, empfehlen Sie Enzym-peelings aus Ihrem Sortiment. Für den Körper bieten sich Produkte auf Basis von Zucker- oder Salzkristallen an. Wer es noch effektiver wünscht, macht vor dem Peeling ein Gesichtsdampfbad, ähnlich wie es im Kosmetikstudio zur Standardbehandlung gehört.

damit keine Creme damit in Berührung kommt und unnötig reizt. Abschließend ein Serum auftragen, so ist sie wunderbar genährt und versorgt.

Masken selbst gemacht Neben fix und fertigen Produkten ist Selbermachen heute wieder sehr gefragt. Nutzen Sie diesen Trend und bereiten Sie, beispielsweise während einer Beautyaktion, ein oder zwei Masken vor den Kunden zu. Die Pharmazie hält dafür eine Fülle von hochwertigen und besonders natürlichen Inhaltsstoffen bereit. Ganz gleich ob Öle, Salbengrundlagen,

»Nicht nur während einer Kosmetikbehandlung beschermen Masken erholsame Momente und pflegen dabei intensiv.«

Praktische Anwendungstipps Jetzt ist die Haut im Gesicht oder Körper frisch gereinigt und aufnahmefähig für die Maske. Empfehlen Sie, stets Augen- und Mundpartie auszusparen. Lippen dick mit Lippen- oder Augenpflege eincremen, dann profitieren auch sie während der Einwirkzeit. Für Augen Wattepad's beispielsweise mit Augengel oder Thermalwasserspray befeuchten, auf die Augen legen. Haare mit einem Haarband zurückbinden. Sämtliche Produkte lassen sich mit einem Pinsel besonders gründlich auftragen. Jetzt heißt es: entspannen. Am besten hinlegen und sich eine Viertelstunde ausruhen. Anschließend – je nach Maskentyp – mit lauwarmem Wasser abwaschen oder mittels Kosmetiktuch überschüssige Reste abwischen. Weisen Sie darauf hin, auch hier Augen auszusparen,

Kleie, Heilerde, Rosenwasser, Extrakte von Kräutern und Blüten oder gemahlene Traubenkerne, um nur ein paar Beispiele zu nennen. Diese Maskengrundlagen lassen sich mit Naturjoghurt auf Milch- oder Sojabasis, alternativ mit Quark glattrühren. Auch geschlagenes Eiklar bietet sich an, ebenso wie Honig und etwas Zitronen- oder Orangensaft. Empfehlen Sie selbst angerührte Masken komplett zu verbrauchen, damit ihre Frische gewährleistet bleibt. Ganz gleich für was sich Ihre Kunden entscheiden, eine Maske bietet sich als Streicheleinheit und Miniurlaub für Haut und Seele. ■

*Kristen Metternich,
Freie Journalistin*